

IBM Collaboration Solutions: Watson Work

Diciembre, 2017

Marcelo Acrogliono

IBM Collaboration

acroglia@ar.ibm.com

**Las Empresas
“digitales” están
transformando las
industrias y las
profesiones.**

69%

**falta de agilidad,
flexibilidad,
y una mentalidad
digital**

The CapGemini Digital Transformation
Institute, March/April 2017

72%

**Son vulnerables a
cambios disruptivos
dentro de los próximos
3 años.**

Harvard Business Review Analytics
Study 2016 and IBM

80%

**Tienen desafíos con
la innovación**

The CapGemini Digital Transformation
Institute, March/April 2017

En la era de las empresas digitales, la colaboración está presente en todos lados. Tenemos que cambiar drásticamente nuestra forma de trabajar

OLA 1:

Productividad

- Desktop
- Email
- Conferencing

OLA 2:

Compromiso

- Enterprise Social Networks
- File Sharing
- Chat and Messaging

OLA 3:

Inteligencia

- Culture
- Institutional knowledge
- Social graph, bots and machine learning

Un atraso en la transformación digital le cuesta mucho dinero a las organizaciones

\$37

Mil millones

Se pierden anualmente en reuniones **improductivas**.

Journal of Occupational and Organizational Psychology, 86, 457-476.

93%

De los vendedores

Encuestados dice que la metodología “Agile” los ayudó a mejorar la **velocidad** de respuesta en el mercado (ideas, productos y campañas).

Matrix Marketing, 2016

26%

Erró en la ejecución

El problema no es la falta de **ideas** en las empresas; sino la transferencia desde I&D hacia el área de negocios

HBR, 2017

\$588

Mil millones

Según Basex Research, las, **las interrupciones** cuestan a la economía Estadounidense ...\$588 mil millones por año...

Too many tools - context switching

Esta era de transformación será definida por la velocidad en la innovación, toma de decisiones y resolución de problemas.

“Tenemos que trabajar más rápido... estamos yendo de una cultura de tipeo y texto hacia una de charlas y conversaciones.”

- Inhi Cho Suh

General Manager,
IBM Collaboration Solutions

Nuestros cinco principios para la colaboración

1. Todas las conversaciones son válidas
2. Combinar experiencia con conocimiento
3. Guiar para mejorar resultados
4. Más foco en reducción del ruido
5. Más poder para el desarrollador

**Para acelerar la
transformación digital, las
organizaciones requieren**

Conversación

Cognitiva

Contenido

Nube

Elección

**Plataforma
Colaboración
Cognitiva**

Watson Work: un conjunto completo de soluciones

OLA 1: **Productividad**

- Email
- Conferencing/Cisco
- Domino as a Service "Dockerization"
- Modernization (Sapho, Darwino, Aveedo, Panagenda)

OLA 2: **Compromiso**

- Connections Engagement Center
- Connections
- Box and Box Relay workflow
- Integration (FEB, SharePoint, Slack ..)

OLA 3: **Inteligencia**

- Watson Workspace
- Connections "Pink"
- Microservices, bots, machine learning

¿Cuándo fue la última vez que se sintió verdaderamente productivo en el trabajo?

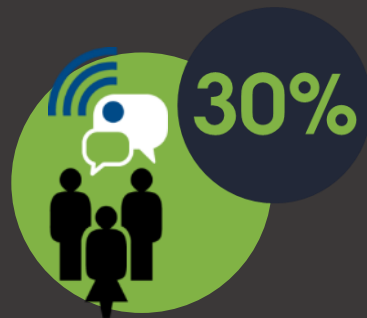


Todos los días, la información nos abruma. Quedan tareas por realizar. Mensajes sin respuesta. Las reuniones dominan nuestro tiempo. Se acumulan los e-mails.

Las herramientas actuales no son adecuadas para las necesidades de trabajo (actuales y futuras)



Se estima que el trabajador con interacción media, gasta aproximadamente el 28% de su semana de trabajo manejando e-mails.¹



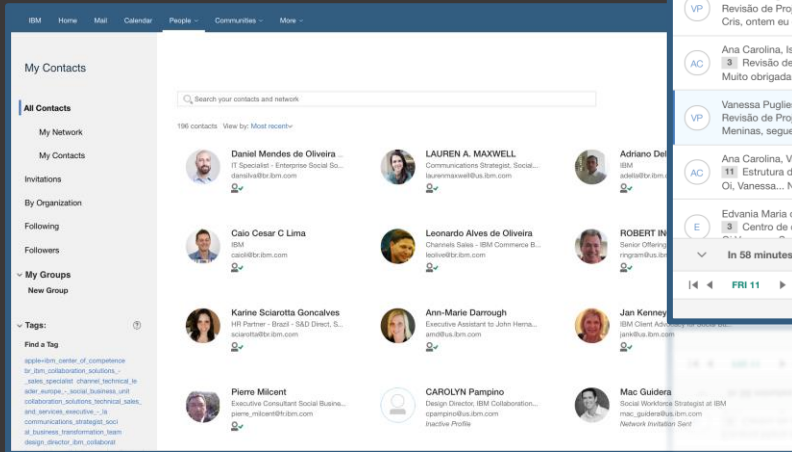
Hasta el 30% del tiempo empleado en e-mails puede re-aprovecharse por medio de la adopción de herramientas de colaboración social para la comunicación.²

1 McKinsey Global Institute – “The social economy: Unlocking value and productivity through social technologies”, julho de 2012, e Susan Felman, “Hidden cost of information work: A progress report”, International Data Corporation”, maio de 2009 2 McKinsey Global Institute – “The social economy: Unlocking value and productivity through social technologies”, julho de 2012

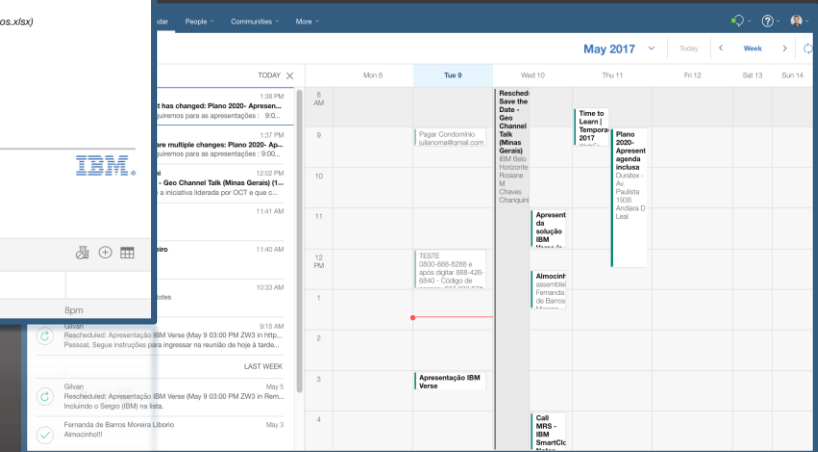
IBM Verse es más que e-mail



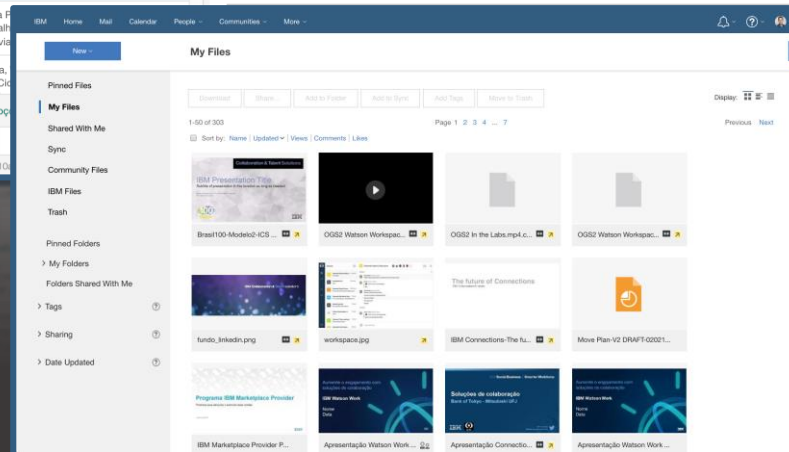
Gestión de contactos



Calendario Integrado



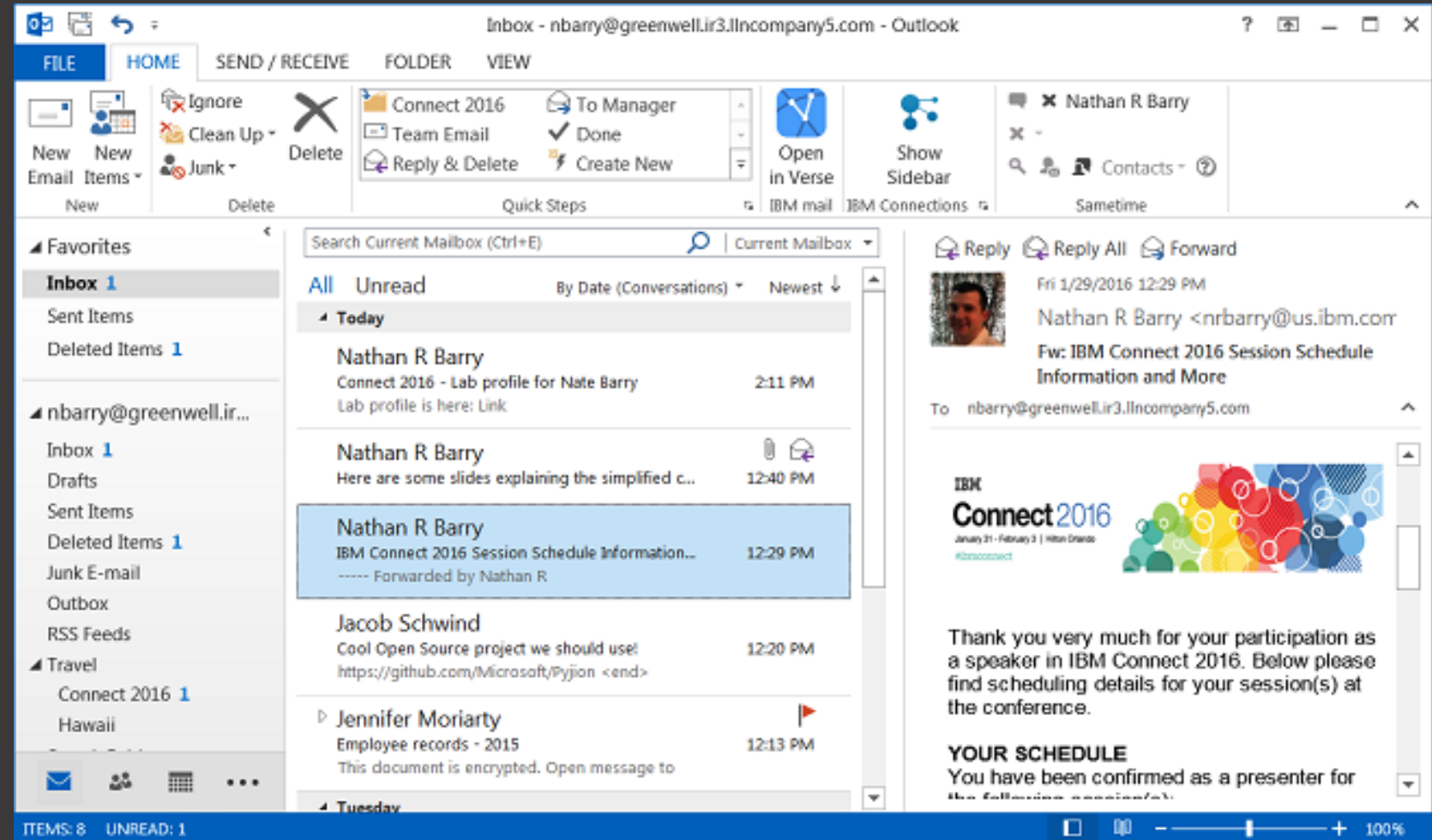
Repositorio de Archivos Centralizado



Open Client

IBM mail support para Microsoft® Outlook®

- Soporte para Outlook 2010 2013 y 2016 en Windows
- Configuración con un único click
- Búsquedas en el servidor de correo



Watson Work: un conjunto completo de soluciones

OLA 1: **Productividad**

- Email
- Conferencing/Cisco
- Domino as a Service "Dockerization"
- Modernization (Sapho, Darwino, Aveedo, Panagenda)

OLA 2: **Compromiso**

- Connections Engagement Center
- Connections
- Box and Box Relay workflow
- Integration (FEB, SharePoint, Slack ..)

OLA 3: **Inteligencia**

- Watson Workspace
- Connections "Pink"
- Microservices, bots, machine learning

IBM Connections – capacidades integradas



Home

Manténgase actualizado sobre todo lo que sucede en su red social



Perfiles

Localice y conéctese con personas



Comunidades

Trabajar con las personas que comparten un conocimiento común



Archivos

Publique, comparta y encuentre documentos, presentaciones, planillas, imágenes, etc.



Wikis

Creación de contenido compartido



Actividades

Organice y ejecute su trabajo de forma más eficiente



Forums

Intercambie ideas, capture conocimiento, interactúe con otras personas



Social Analytics

Descubra qué es lo que no sabe a través de recomendaciones y métricas



Micro-blogging

Pida ayuda o comparta noticias con su red social



Favoritos

Guarde, comparta y descubra el conocimiento



Blogs

Presente ideas y aprenda con otros



Mobilidad

Acceda a Connections desde cualquier lugar, a cualquier hora con su teléfono móvil o tablet

Orient me

Una Homepage que lo reconoce

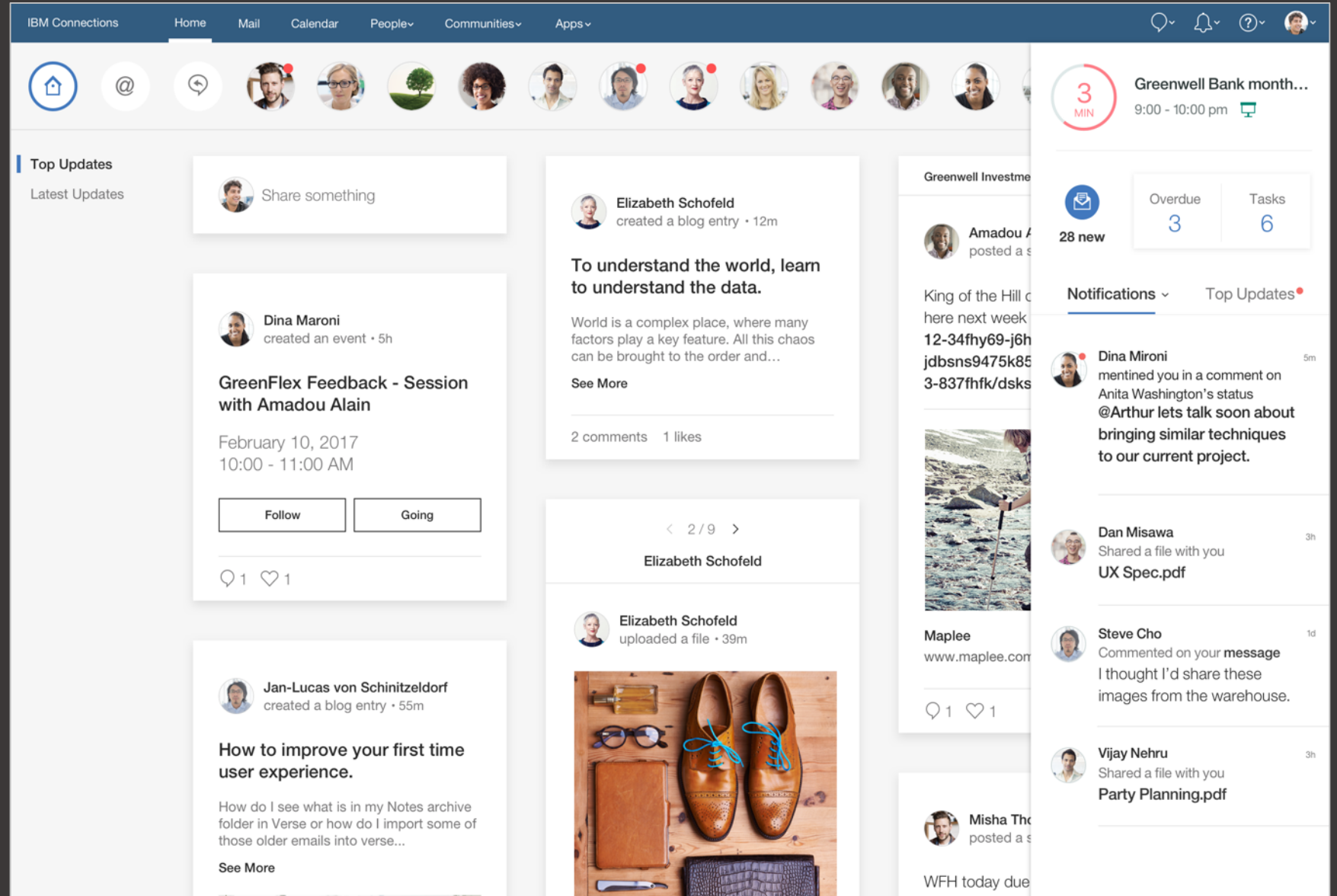
Las personas y comunidades importantes siempre a la vista

Priorización de sus actualizaciones de acuerdo con su comportamiento e interacción con sus colegas

Actualizaciones agrupadas por persona, comunidad o contenido, seleccionados a través de la lista “Lo que es importante para mí””

Central de Notificaciones (imagen a la derecha de la pantalla) – disponible en cualquier lugar de Connections

Diseño responsive para tablets, y similares



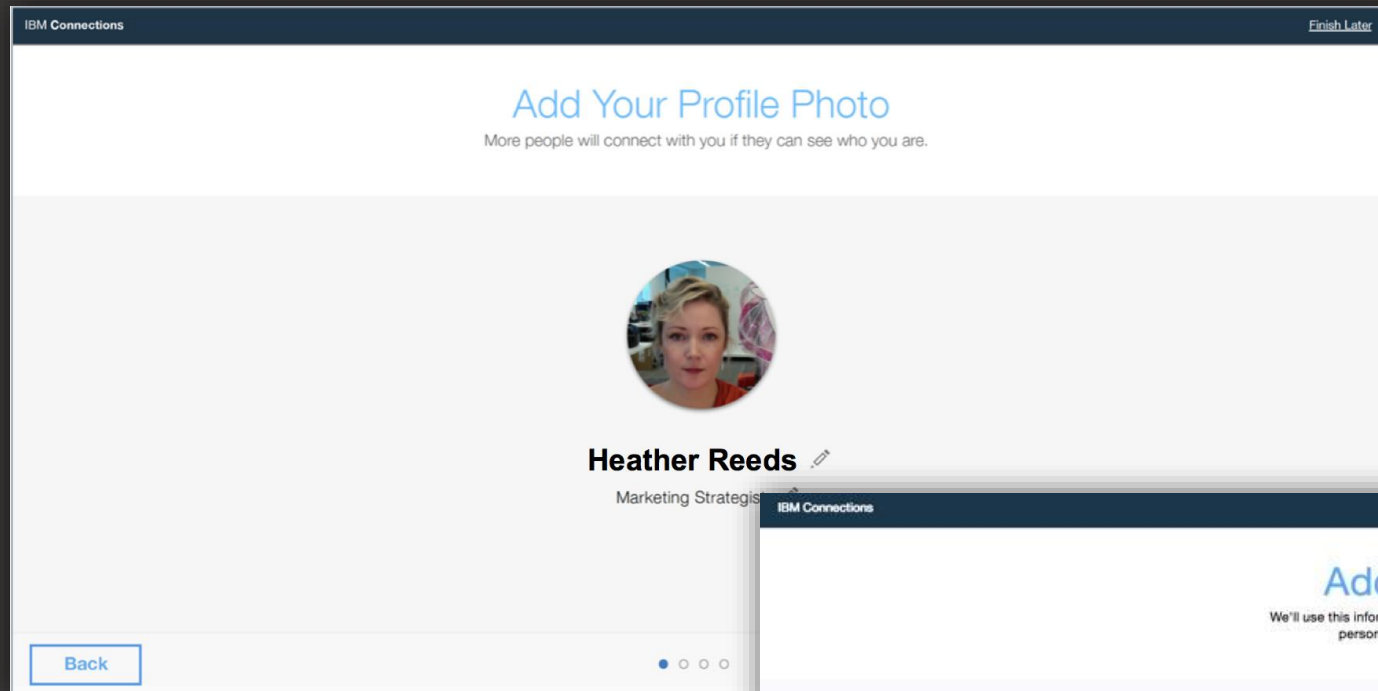
Watson Work: ofrecemos una continuidad de soluciones

Nuevo Layout de Comunidades

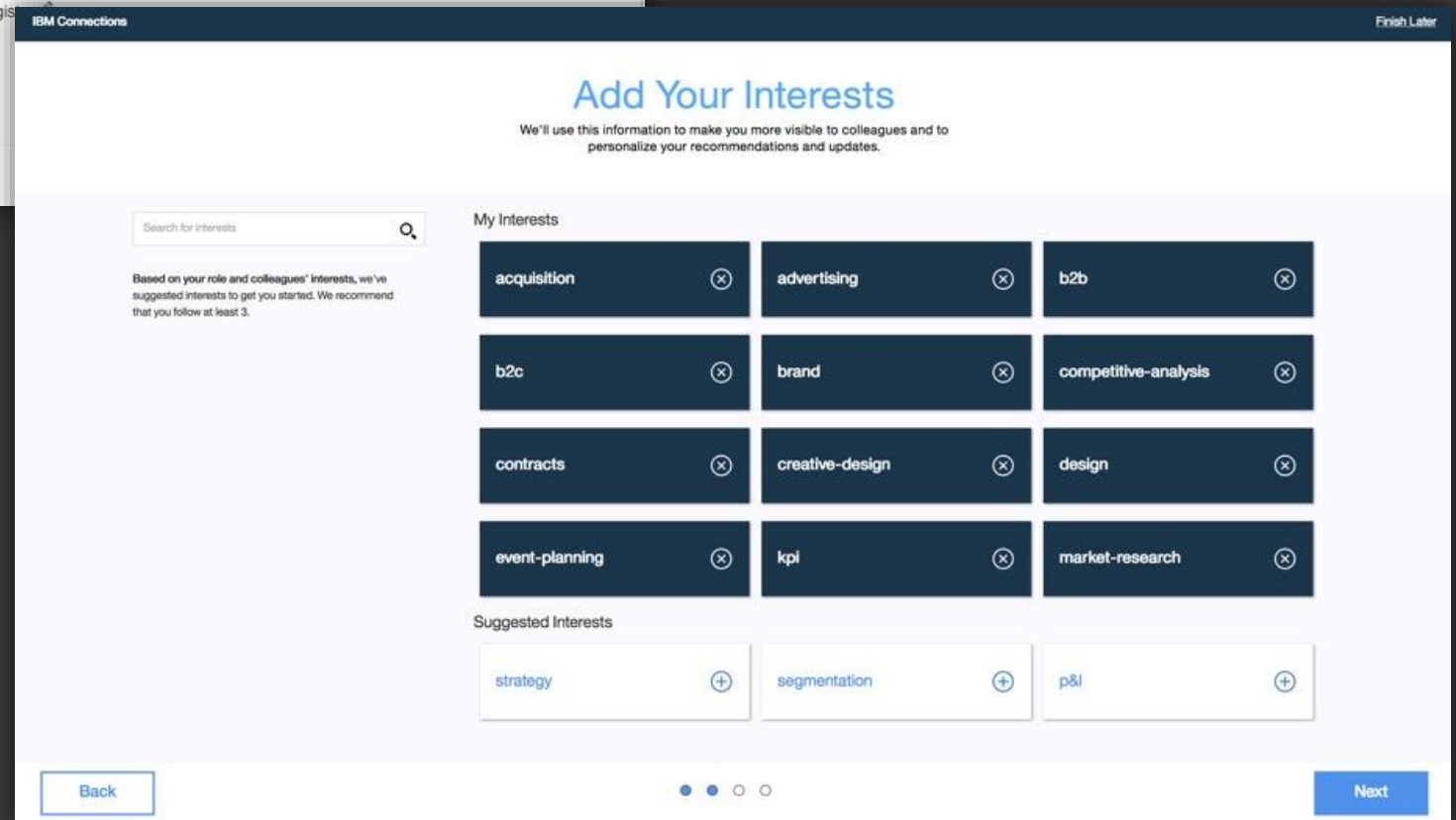
The screenshot displays the IBM Connections interface for the 'Greenwell Marketing Success' community. The top navigation bar includes links for IBM Connections, Home, Profiles, Communities, and Apps, along with a search icon, a user profile, and a 'Share' button. The community header shows the name 'Greenwell Marketing Success' and options to 'Stop Following this Community' or view 'Community Actions'. The main content area features a large banner titled 'How to create successful campaigns' with the text 'Welcome to Greenwell' and a description: 'Here you can access Greenwell marketing, brand and social assets, explore Greenwell products and solutions, share your opinion and find the latest news.' Below the banner are two buttons: 'EXPLORE MARKETING AND BRAND >' and 'VISIT OUR BRAND CENTER >'. The left sidebar contains a 'Communities' section with a tree icon, an 'Overview' dropdown, a 'Marketeers' section with a profile picture and a 'View All (1 person)' link, and a 'Tags' section with the text 'No tags yet.' and a help icon. The bottom section is divided into two columns: 'Style Guidelines' and 'Be Successful'. The 'Style Guidelines' column has a sub-header 'Add Files | Add Folders' and a list of files: 'Social Guideline.pptx', 'Graphics Guideline.pptx', and 'Copy Guideline.pptx', all created by 'Amy Jones88' today at 12:08 PM. The 'Be Successful' column has a sub-header 'Create a Wiki Page' and a list of items: 'Clear Messaging', 'Effective Social Media', and 'Be Successful', all created by 'Amy Jones88' today at 12:05 PM, 12:04 PM, and 12:04 PM respectively. A 'View All' link is at the bottom of this column. The bottom of the page features a copyright notice '© 2017 IBM Collaborati' and two icons for 'Public' and 'Private' settings.

Onboarding de Nuevos Usuarios

Seleccione áreas de interés para que otros puedan aprender más sobre usted, su trabajo o lo que está haciendo.



Personalice su perfil con su foto



IBM DOCS

Compartir archivos vía e-mail o utilizar herramientas de sincronización, pueden ayudar en el día a día, pero existen algunas limitaciones que pueden afectar seriamente su productividad

- Edición de documentos en tiempo real
- Identificación de acciones de usuarios
- La única versión de la verdad
- Asignación de tareas y comentarios

The screenshot shows the IBM Docs interface for a document titled "Greenwell Product Launch Overview". The document content includes a section titled "Product Design strategy 2016" with text about the importance of product design in today's fast-paced market. A sidebar on the right shows a list of comments from users like Lucille Suarez and Frank Adams. A slide thumbnail is visible in the background.

The screenshot shows the IBM Docs interface for a document titled "RioCobreBrief". The document content includes a section titled "Proposal for" with a Greenwell logo. A sidebar on the right shows a list of comments from users like Lucille Suarez and Frank Adams. A slide thumbnail is visible in the background.

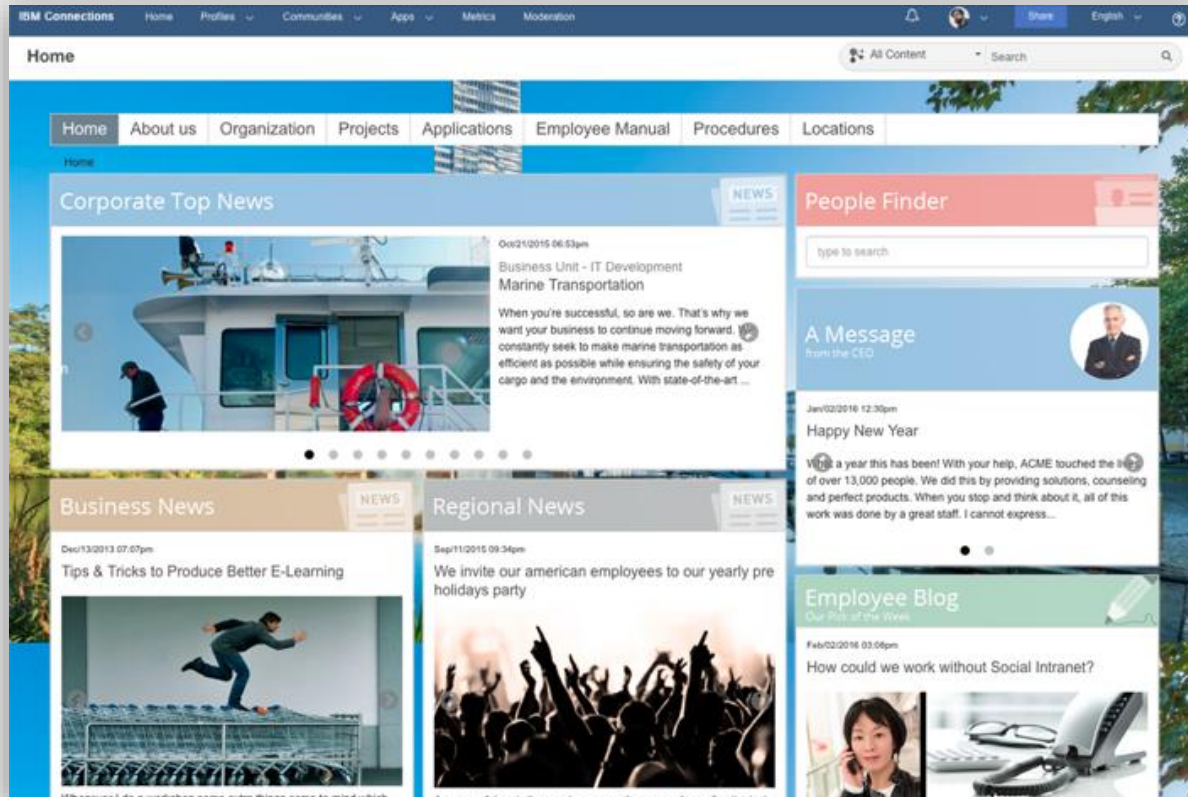
The screenshot shows the IBM Docs interface for a spreadsheet titled "Renovations Department Budget Report". The spreadsheet contains a table with columns for months (Jan, Feb, Mar, Apr, May, Jun, Jul, Aug, Sep) and rows for various budget items. The table is titled "Renovations a Greenwell Company" and "Department Budget".

Department Name	South West Services	Department C	SW14	Jan	Feb	Mar	Apr	May	Jun	Jul	Aug	Sep
Revenues												
Billing												
<Expert 1>				\$222,222.00	\$2,222,223.00		\$0.00	\$100,000.00	\$100,000.00	\$100,000.00	\$100,000.00	\$100,000.00
<Expert 2>				\$100,000.00	\$100,000.00		\$0.00	\$100,000.00	\$100,000.00	\$100,000.00	\$100,000.00	\$100,000.00
<Expert 3>				\$100,000.00	\$100,000.00		\$0.00	\$100,000.00	\$100,000.00	\$100,000.00	\$100,000.00	\$100,000.00
<Expert 4>				\$100,000.00	\$100,000.00		\$100,000.00	\$100,000.00	\$100,000.00	\$100,000.00	\$100,000.00	\$100,000.00
Total				\$522,222.00	\$2,522,223.00		\$100,000.00	\$400,000.00	\$400,000.00	\$400,000.00	\$400,000.00	\$400,000.00
Average Billing				\$130,555.50	\$630,555.75		\$25,000.00	\$100,000.00	\$100,000.00	\$100,000.00	\$100,000.00	\$100,000.00
Expert Expenses				\$1,174,999.50	\$300,000.00		\$0.00	\$20,000.00	\$20,000.00	\$20,000.00	\$20,000.00	\$20,000.00
Gross Profit				\$0.00	\$380,000.00		\$380,000.00	\$380,000.00	\$380,000.00	\$380,000.00	\$380,000.00	\$380,000.00
Expenses												
Salaries							\$0.00	\$50,000.00	\$50,000.00	\$50,000.00	\$50,000.00	\$50,000.00
Office Lease							\$0.00	\$10,000.00	\$10,000.00	\$10,000.00	\$10,000.00	\$10,000.00
Travel							\$0.00	\$20,000.00	\$20,000.00	\$20,000.00	\$20,000.00	\$20,000.00
Entertainment				\$5,000.00	\$5,000.00		\$5,000.00	\$5,000.00	\$5,000.00	\$5,000.00	\$5,000.00	\$5,000.00
Administrative				\$87,000.00	\$77,010.00		\$87,000.00	\$87,000.00	\$87,000.00	\$87,000.00	\$87,000.00	\$87,000.00
Total				\$80,000.00	\$80,000.00		\$80,000.00	\$80,000.00	\$80,000.00	\$80,000.00	\$80,000.00	\$80,000.00
Month Budget				Yes	Yes		Yes	Yes	Yes	Yes	Yes	Yes
Over Monthly Budget(Y/N)				Yes	Yes		Yes	Yes	Yes	Yes	Yes	Yes
Operating Income				\$415,222.00	\$2,425,213.00		-\$7,000.00	\$293,000.00	\$293,000.00	\$293,000.00	\$293,000.00	\$293,000.00

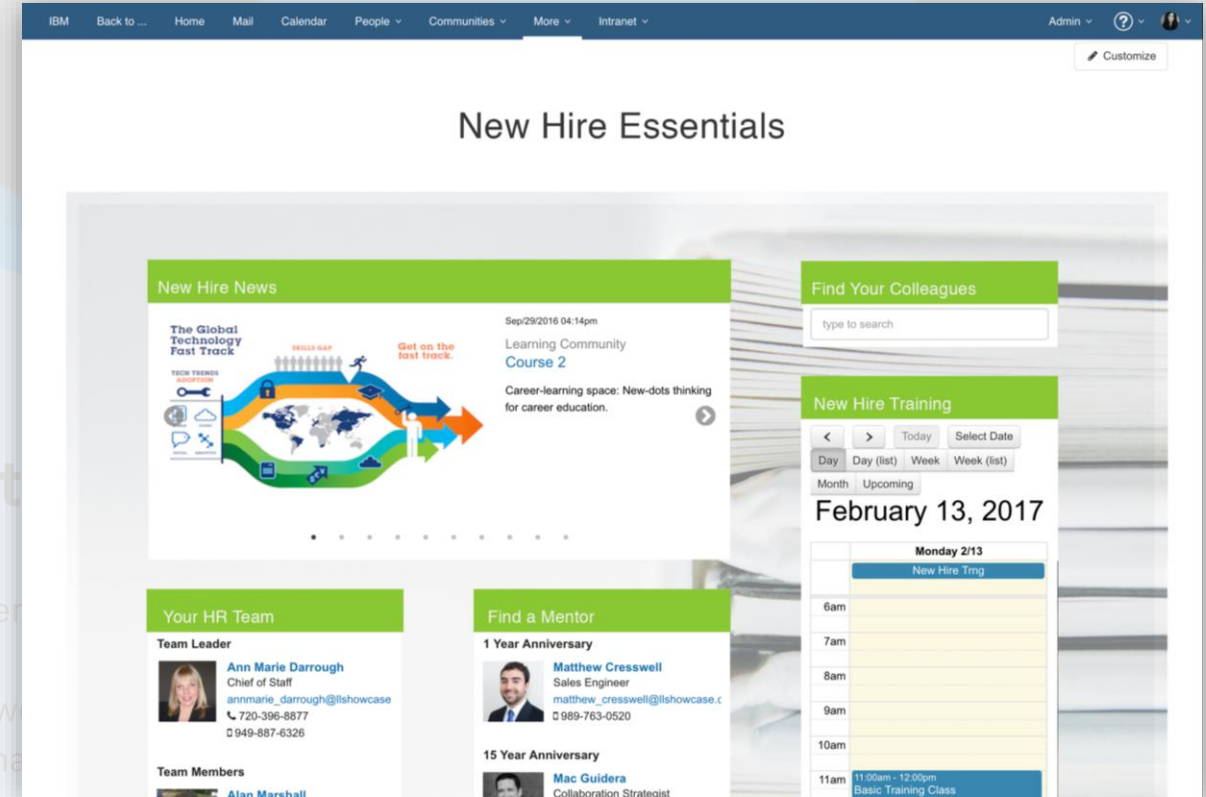
at least 80% of Office users can move to alternative cloud based solutions.

Watson Work: ofrecemos una continuidad de soluciones

Digital Workplace HUB



- Modernization (Sapho, Darwino, Aveedo, Panagenda)



Watson Work: un conjunto completo de soluciones

OLA 1: **Productividad**

- Email
- Conferencing/Cisco
- Domino as a Service "Dockerization"
- Modernization (Sapho, Darwino, Aveedo, Panagenda)

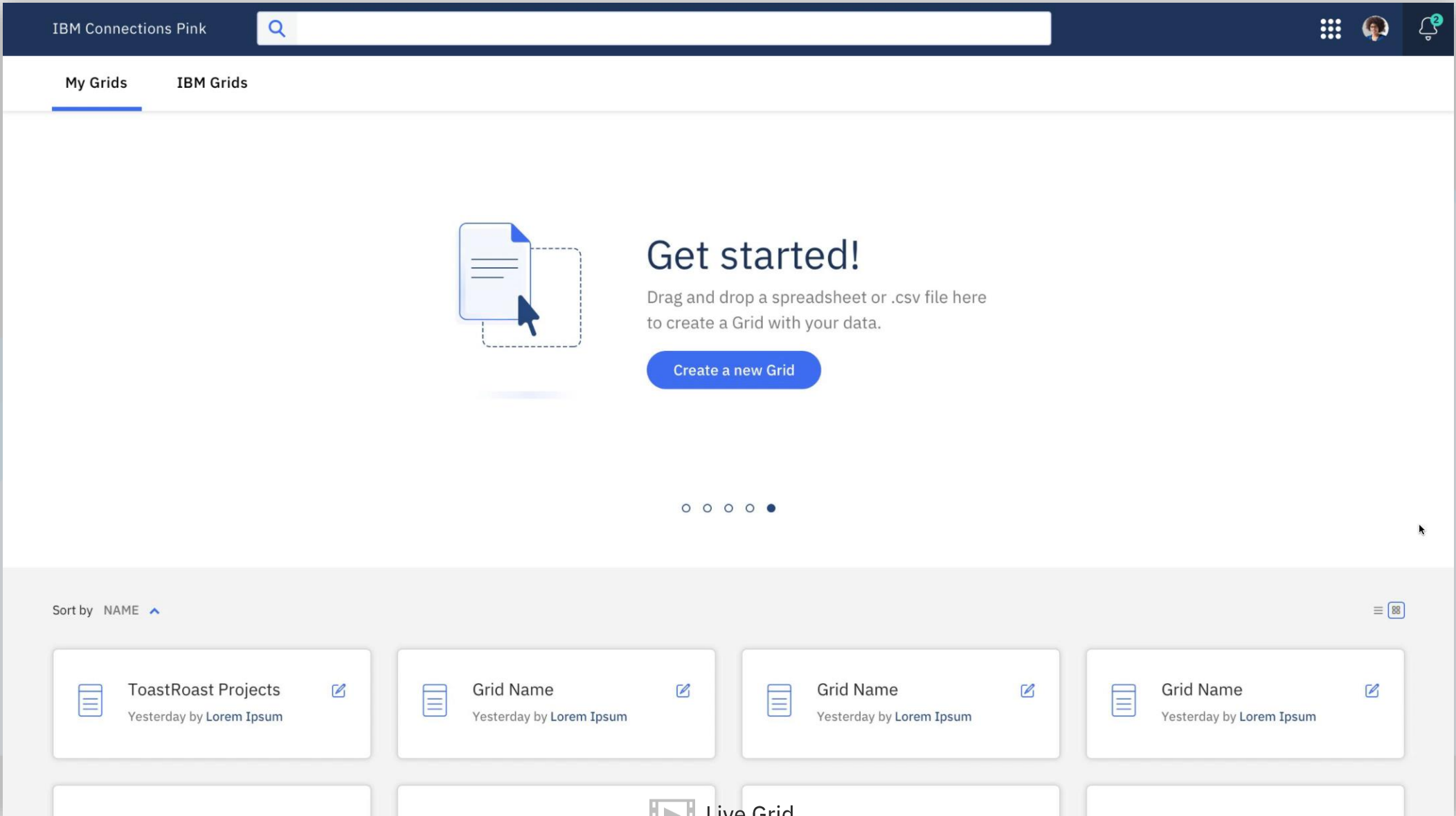
OLA 2: **Compromiso**

- Connections Engagement Center
- Connections
- Box and Box Relay workflow
- Integration (FEB, SharePoint, Slack ..)

OLA 3: **Inteligencia**

- Watson Workspace
- Connections "Pink"
- Microservices, bots, machine learning

Watson Work: ofrecemos una continuidad de soluciones



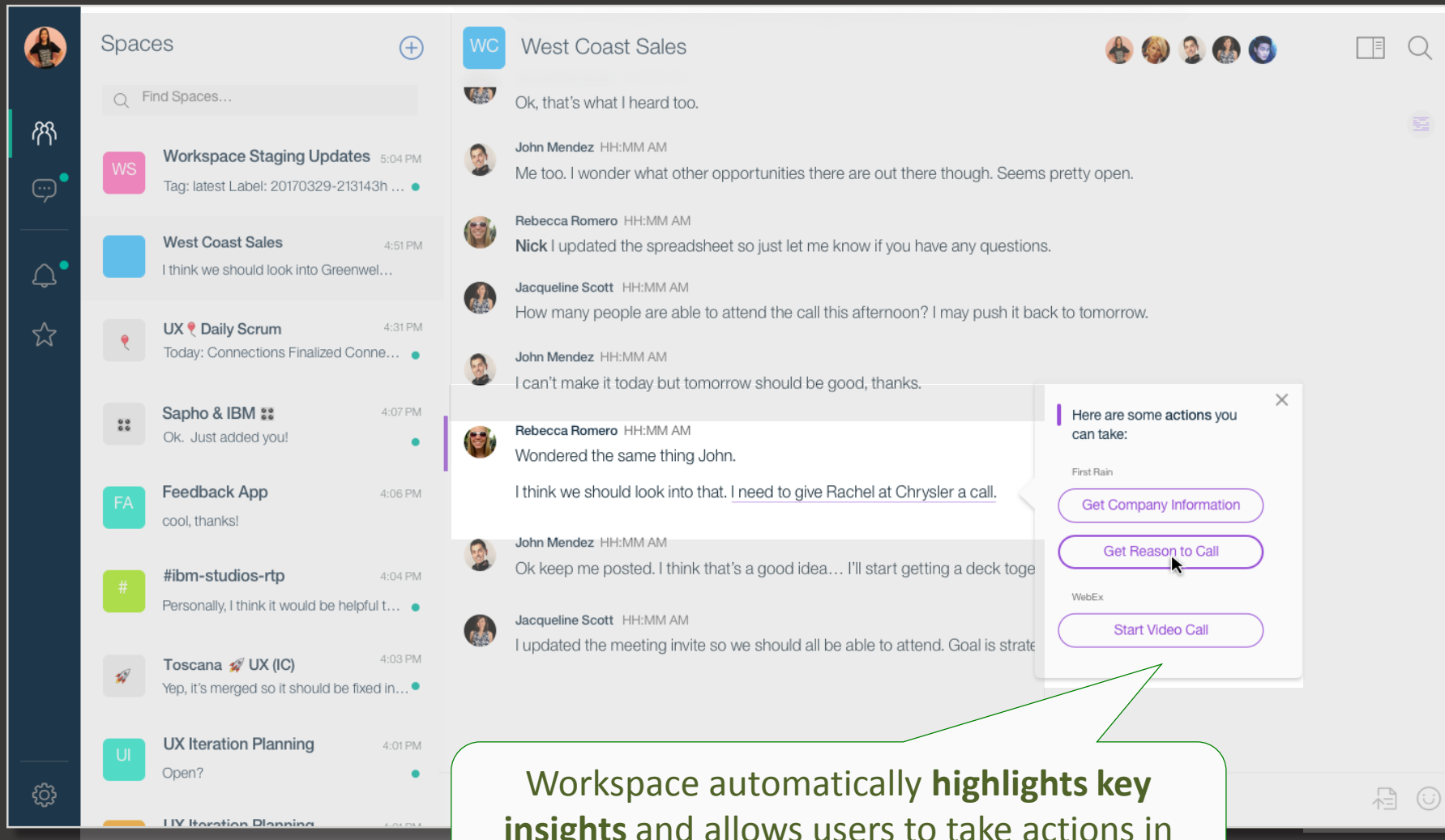
Watson Workspace y Watson Work Services

Oportunidades para su negocio

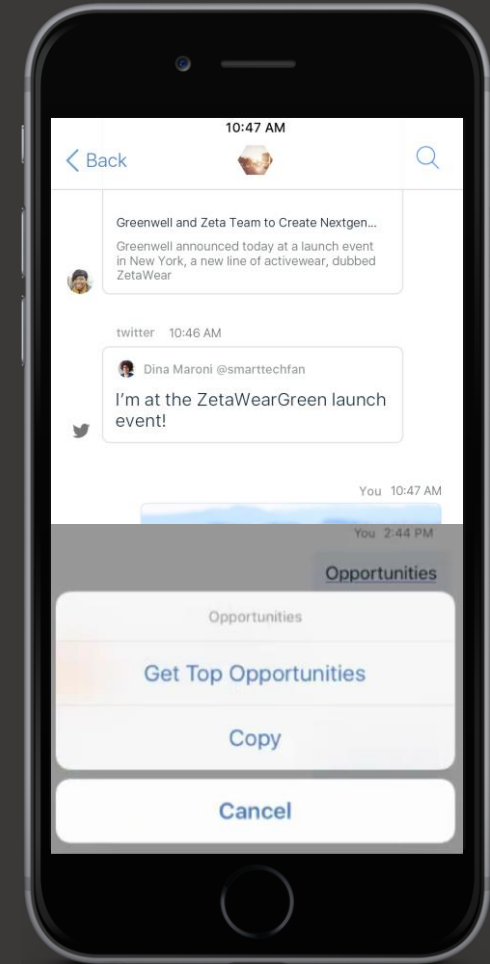
- 1 Modernización de las comunicaciones entre equipos
- 2 Aceleración del proceso empresarial
- 3 Transforme sus aplicaciones en cognitivas



Watson Workspace: Acciones inteligentes



Workspace automatically **highlights key insights** and allows users to take actions in context to minimize loss of time and focus





Juntas, IBM y Cisco crearon una suite de colaboración integrada. En la nube y segura.

Alianzas IBM

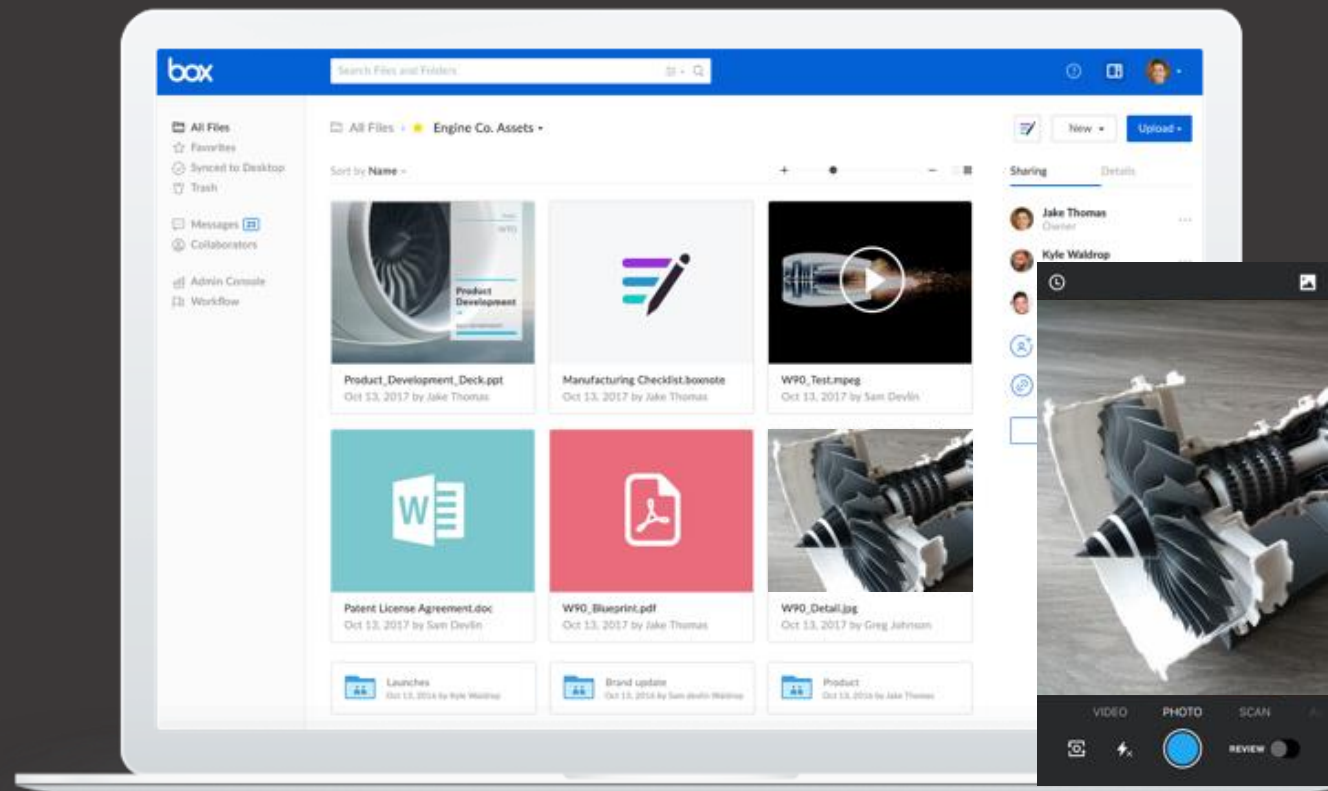
Transforme su forma de trabajo con Box e IBM





- Transforming work in the cloud
- Enterprise file share, Box Zones
- Box Relay – content based workflows

- Almacenamiento de archivos de forma segura en la nube;
- Utilización en cualquier dispositivo
- Integración con MS Office, Outlook y Verse
- Pensado para gestión de documentos
- Posibilidad de creación de reglas de direccionamiento de archivos
- Informes Administrativos (+90)
- Desarrollo de aplicaciones
- Nivel de seguridad granular
- Pre-visualización de más de 150 tipos de documentos en el escritorio y en su dispositivo
- Y mucho más...



BOX Relay – el software de workflow

Cree, haga seguimiento y gerencie los flujos de trabajo diarios para generar productividad y estandarizar procesos en toda su organización, todo con los beneficios de BOX.

The screenshot shows the 'Review the Steps' interface in BOX Relay. The workflow is titled 'Sales Contract with California Drones' and is part of the 'Legal Sales Contract Process'. The interface displays a list of steps to be reviewed:

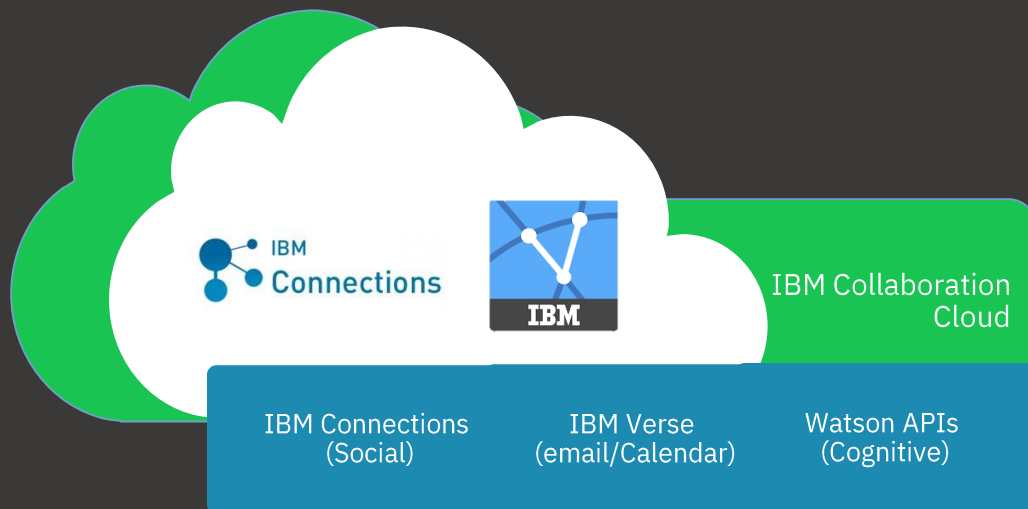
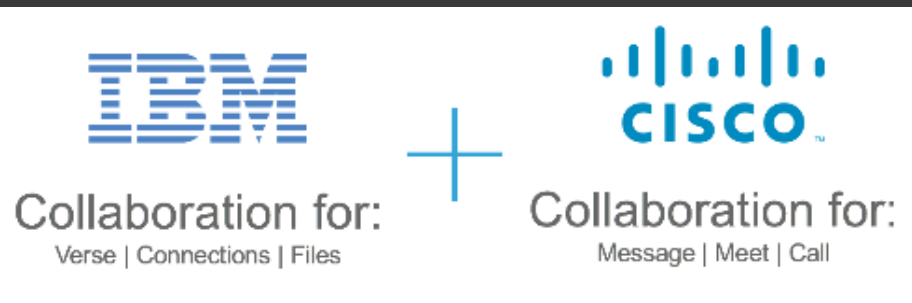
- 1 Upload the Service Agreement** (Content Upload, 3 days)
- 2 Customer's Legal Team Feedback and Review** (Content Feedback, 3 days, with an 'Add Assignees' link)
- 3 Skycatch's Legal Team Draft Approval** (Content Approval, 3 days). Options: Approve: Advance to Step 4, Reject: Go back to Step 1.
- 4 Final Customer Approval of Service Agreement** (Content Approval, 3 days). Options: Approve: Workflow Complete, Reject: Go back to Step 3.
- Workflow Complete** (Files will be moved to the folder: Sales Contracts).

A 'New' button is visible in the top right corner of the interface.

The screenshot shows the 'Activity' and 'Steps' interface in BOX Relay. The workflow is titled 'Sales Contract with California Drones' and is part of the 'Legal Sales Contract Process'. The interface displays a circular progress indicator showing 'Step 2 of 4' and a list of steps:

- Activity**
 - IN PROGRESS**: Legal Team Feedback and Review was flagged by Sam Devlin on 9/12/16. General counsel is gone to Box Works and will be back tomorrow.
 - RECENTLY COMPLETED**: Legal Team Feedback and Review is assigned to 4 people on 9/12/16.
- Steps**
 - 1 Upload Service Agreement** (Content Upload, 9/22/16)
 - 2 Customer's Legal Team Feedback and Review** (Content Feedback, Due 9/25/16)

The interface also shows a list of people involved in the workflow: Sean Smith (Workflow Launcher) and Diana Warrington.

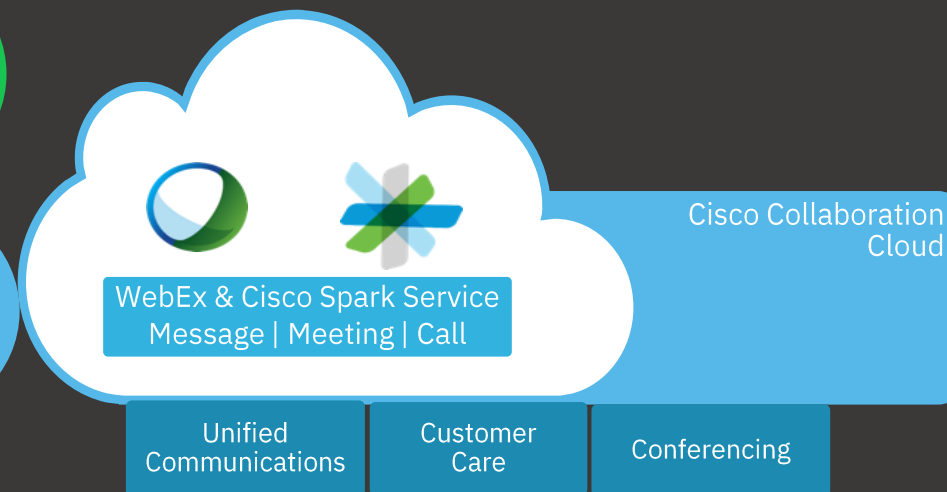


- Líder en colaboración por más de 30 años
- Líder por 7o año consecutivo en el Cuadrante Mágico de Gartner para Software Social Corporativo

In the Flow

In the Moment

In the know



- Líder de mercado en voz, video y conferencias web para empresas
- 200,000+ clientes - incluyendo 95% de las Fortune 500 utilizando Colaboración Cisco

IBM Connections Cloud Social e IBM Verse se conectan directamente a las herramientas de comunicación empresarial de Cisco Spark y Cisco WebEx.

One Click Launch of Jabber from Important to Me and Business Cards

Application Integration Cisco

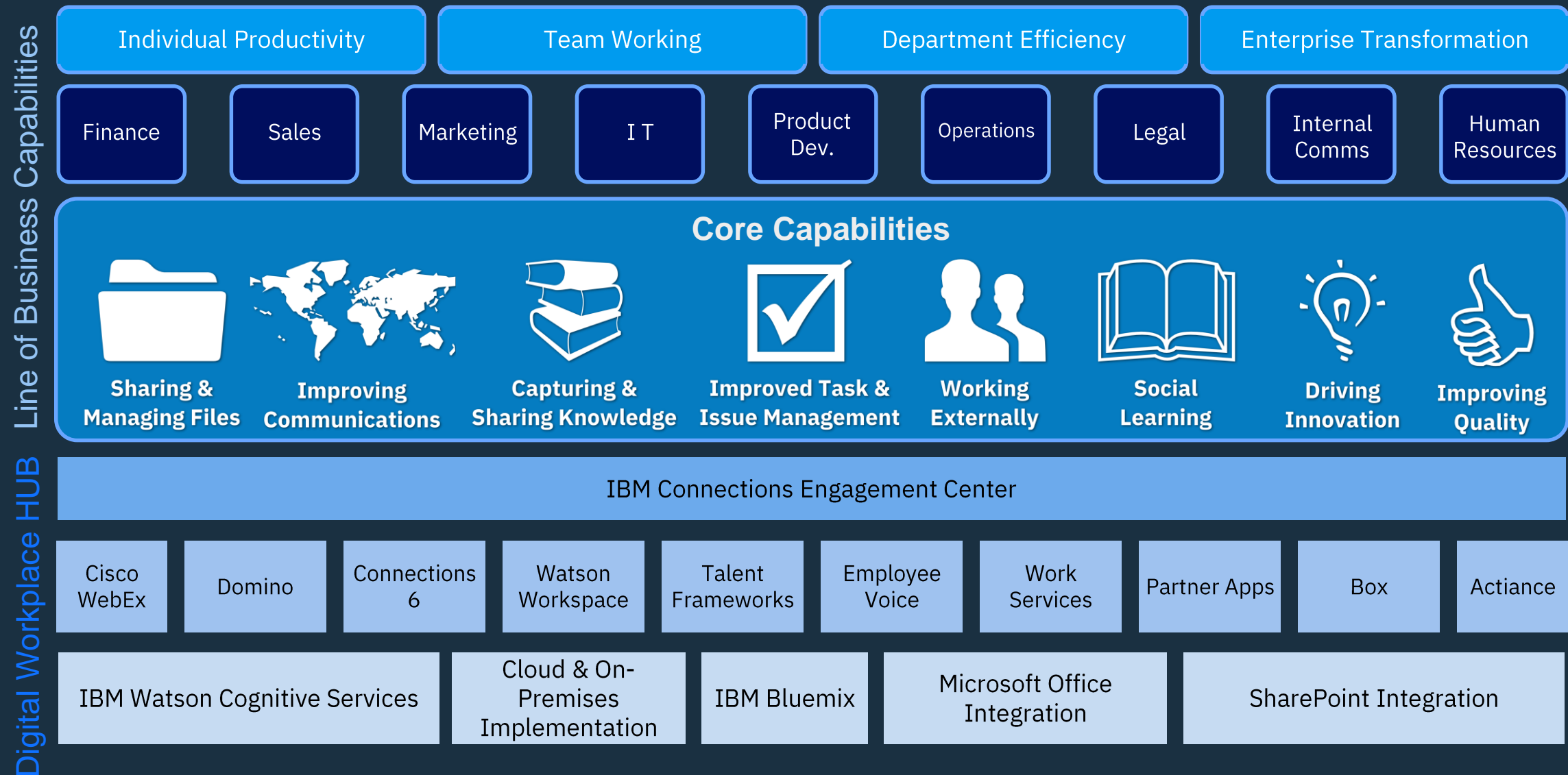
When in Connections Social, click to access a person's business card

In the business card, click to chat in Spark, or Jabber

This Calendar entry will build a Spark Room from attendees and add the WebEx meeting to the invite. Collaborate and share before the meeting, during and after in the Spark Room

¡Conectando la tecnología con el negocio!

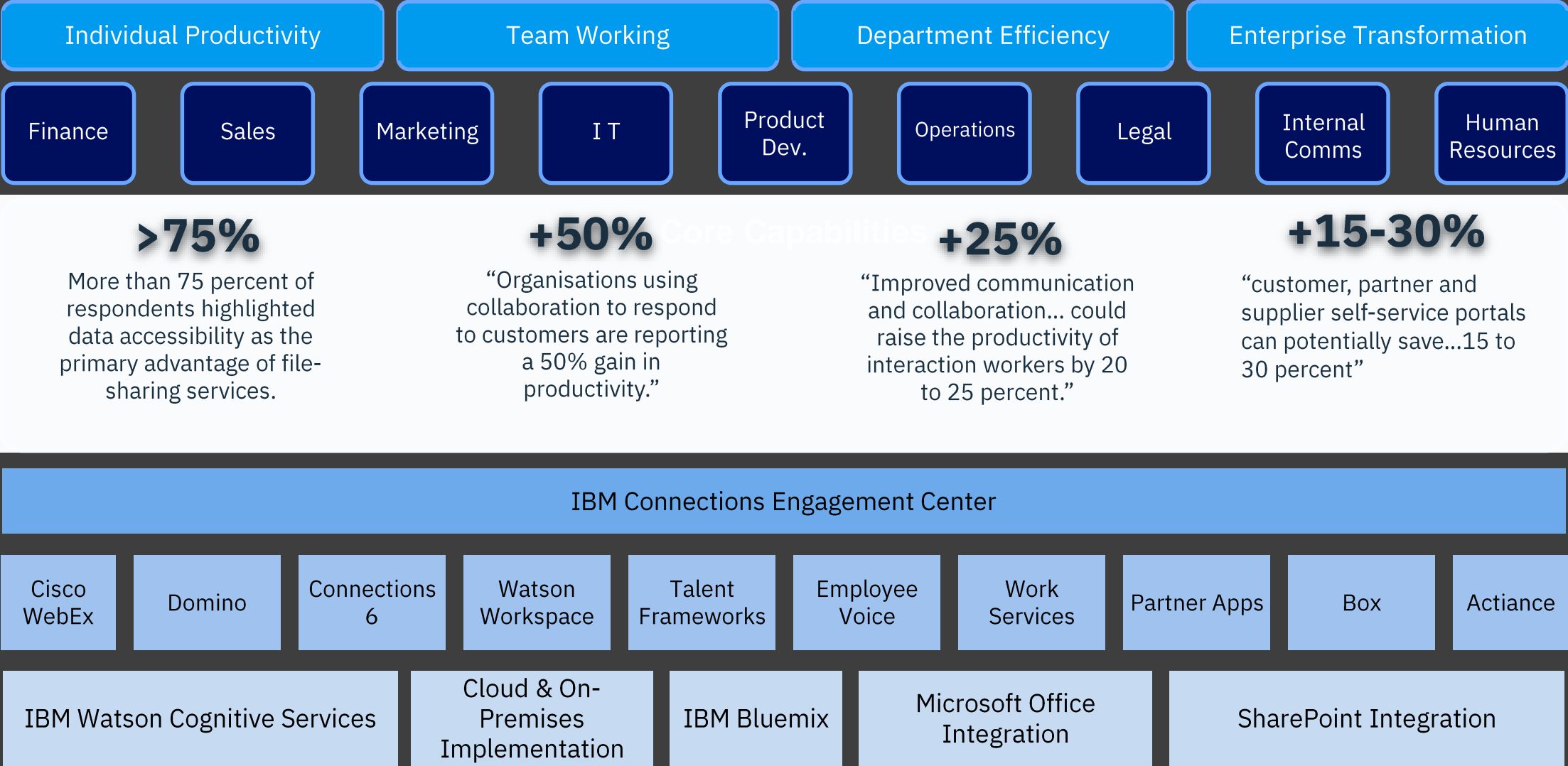
IBM Framework for Cognitive Collaboration



IBM Framework for Cognitive Collaboration

Line of Business Capabilities

Digital Workplace HUB



Acciones rápidas que puede realizar hoy



“Cargar todos los archivos que pueda compartir y hacerlos públicos”

Share my Files.

- Sus colegas pueden encontrar los archivos que precisan de usted, sin tener que pedirlos
- Estarán actualizados con la última versión
- **Todo el mundo economiza tiempo.**



Communicate
Progress

“Publique actualizaciones de estado indicando en lo que está trabajando”

- Alguien puede tener conocimiento que pueda ayudarlo.
- Otros se pueden beneficiar con saber o lo que está realizando.
- **Todo el mundo aprende.**



Manage My Work

“Utilice actividades para planear su trabajo y mostrar progreso”

- Otras personas relacionadas pueden ver cuál es el estado, sin tener que preguntar.
- Combine e-mails, documentos y tareas en un registro completo.
- **Todo funciona mejor.**



Sharing My
Experience

“Utilice forums y conversaciones para compartir conocimiento”

- Invucre a sus colegas, ayudándolos con preguntas y respuestas.
- ¡El poder está en compartir!
- Capturar la experiencia mejora las habilidades.
- **Todo el mundo aprende.**

Market Opportunity (USD M)

Crecimiento doble dígito continuo

	FY15	FY16	FY17	FY18	FY16	FY17	FY18
Social (incl. Kenexa)	516	555	667	786	7.6%	20.2%	17.8%
Collaboration Solutions	369	396	477	548	7.3%	20.5%	14.8%
Smarter Workforce	147	159	190	238	8.2%	19.3%	25.1%

Source: MD&I Modelled 4Q17 QMV BU_101017_ACFC.xlsx



Competidores Principales

OLA 1: **Productividad**

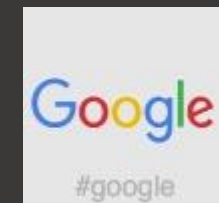
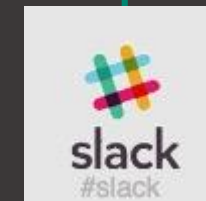
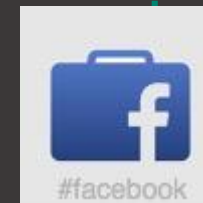
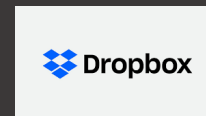
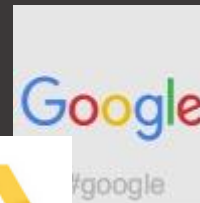
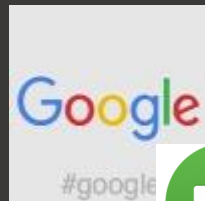
- Desktop
- Email
- Conferencing

OLA 2: **Compromiso**

- Enterprise Social Networks
- File Sharing
- Chat and Messaging

OLA 3: **Inteligencia**

- Culture
- Institutional knowledge
- Social graph, bots and machine learning



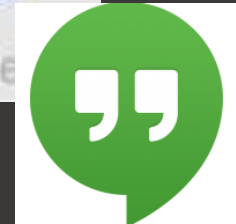
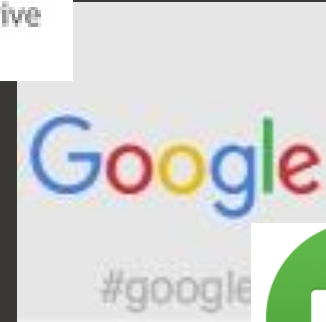
¿Cómo competir contra...

- Enfocarse en IT & LOB
- Solución Completa
- Precio
- Clientes que no quieren ir a la nube (o aún no lo decidieron)
- MS Enterprise Agreements próximos a vencer (ellos comienzan a trabajar en la renovación al menos 6 meses antes del vencimiento)



¿Cómo competir contra...

- Enfocarse en el relacionamiento con LOB (por allí comienzan ellos)
- Un producto no es bueno para todo (Aprovechar nuestras variantes)
- Riesgos de seguridad y privacidad
- No entrar en la comparación feature-by-feature
- Enterprise Class
- Condiciones de precios (que los muestran como los más económicos)



SSA

México



Brazil



BU Contact Per Country

Above country

 **MANUEL ANTONIO GONZALEZ DEL YERRO BEIRAS** ×
Executive, Collaboration & Talent Solutions, Spanish South America
845-6786 / 56-2-2200-6786 / 9:57 AM

 **ROLANDO CARRANZA SOTOMAYOR** 
IBM Collaboration & Talent Solutions Business Development Representative - SSA Region
836-6213 / 51-1-625-6213 / 8:04 AM




 **Maria Andrea Garcia Vargas** ×
Collaboration Solutions Sales Representative
835-2575 / 57-1-628-2575 / 8:01 AM

 **LUIS FELIPE GARZON TORRES** 
IBM Collaboration and Talent Solution Business Unit Sales Representative - Bogota Colombia
835-1843 / 57-1-628-1000 x1843 / 8:00 AM

 **JOSE ANTONIO MARCANO PASQUIER** 
IBM Collaboration Solutions Sales Representative
845-6839 / 56-2-200-6839 / 9:58 AM


 **MARIA EUGENIA MERELES**   
Collaboration & Talent Mangement Sa Representative
840-3411 / 54-11-5286-3411 / CABA, Buenos Aires, C1001AFA, AR / 10:03 AM

 **HUGO ARMANDO MILLAN RIOS** 
IBM Collaboration & Talent Management Solutions Unit, Sales Rep
57-1-628-2313 / 8:04 AM

 **Alberto Vento Garcia**  
IBM Collaboration & Watson Talent Sales Representative Ecuador, Venezuela & Latin Caribbean Region
661-3031 / 11-506-2509-3031 / 7:06 AM
User is offline

 **HUMBERTO PEREZ PEREZ** ×
Software Sales Executive for Telecommunications & Public Sector


 **LILIANA DIAZ COVARRUBIAS ROSALES** ×
Collaboration Solutions & Social Business Sales Specialist
270-3127 / 52-555-5270-3127 x3127 / 7:38 AM

 **OMAR ESTEBAN ULLOA HERNANDEZ** ×
Specialty Software Sales Representative
52-33-3669-7603 x7603 / 7:40 AM

 **CAROLINA AMEZCUA TREJO** ×
Social Business & Collaboration Solutions Business Partner Representative.
828-3728 / 52-55-5270-3728 x3728 / 7:41 AM
User is offline


 **CARLOS EDUARDO PEREIRA TECH** ×
Collaboration & Talent Solutions Sales Leader
839-7429 / 55-199-9818-0248 / 11:14 AM

 **RODRIGO SANTIAGO BORGES** ×
Sales Representative - Collaboration and Talent Solutions
842-5962 / 55-11-2132-5962 / São Paulo, SP,

 **FABIO PINTO DE BRITTO** ×
Social Business and Collaboration Sales
831-5353 / 55-21-2132-5353 / Rio de Janeiro,

 **ANTONIO CHARLES MELO DE OLIVEIRA** ×
IBM Collaboration and Tallent Solutions - Channels Manager
720-6890 / 55-11-2132-4536 / 11:19 AM
 Estou em uma reunião


 **DJALMA PINTO DE BRITTO** ×
Collaboration and Talent Solutions Leader, IBM Latin America
720-0151 / 55-61-2106-2922 / 10:54 AM

 **MARCELO ALBERTO ACROGLIANO** ×
LA Sales Leader, IBM Connections Cloud & Social Mail, ICS
54-11-5286-7002 / AR / 9:56 AM

 **EDSON LUIZ OLIVEIRA** ×
Social and BOX Software Sales for LA
842-2658 / 55-11-2132-2658 / 10:55 AM
 I am available

BPs para este offering...


SSA



ROLANDO CARRANZA SOTOMAYOR
 IBM Collaboration & Talent Solutions
 Business Development Representative -
 SSA Region
 836-6213 / 51-1-625-6213 / 12:27 PM
 User is Offline

Market	BP	SaaS	Notes/Domino	Connections & e-Meetings
AR	Itfactory Srl	X	X	X
AR	Renovatio Srl	X		
BOL	Compas	X	X	X
BOL	Datec	X	X	X
CL	Efitec	X		
CL	Miractiva	X		
CO	Siscomputo	X	X	X
CO	Tsgroup S.A.S.	X	X	X
EC	Treboltech	X	X	X
LCR	CV3	X	X	X
LCR	Nextcomm	X	X	X
PE	Software One	X	X	X
PE	Is/Data	X	X	X
PY	Zaddock	X	X	
UY	I.S.A. Ltda	X	X	X
VEN	GSC Team	X	X	

México



CAROLINA AMEZCUA TREJO
 Social Business & Collaboration Solutions
 Business Partner Representative.
 828-3728 / 52-55-5270-3728 x3728 / 7:41 AM
 User is offline

Market	BP	SaaS	Notes/Domino	Connections & e-Meetings
Mx	ABSystems, S.A. de C.V.	X	X	
Mx	Ad Infinitum S.A. de C.V.	X	X	
Mx	Altus Soft, S. de R.L. de C.V.	X		
Mx	Emergys Mexico S.A. de C.V.	X	X	
Mx	FlowSoftware de Mexico, S.A. de C.V.		X	
Mx	Innexware Servicios Profesionales S de RL de CV	X	X	
Mx	Soluciones Integrales Tecnológicas, SA de CV	X	X	
Mx	C.V.	X	X	
Mx	V&V Servicios de Tecnología de Información, S.A. de C.V.	X		
Mx	Xatrix Technologies, S.A. de C.V.	X	X	X

Brasil



ANTONIO CHARLES MELO DE OLIVEIRA
 IBM Collaboration and Talent Solutions -
 Channels Manager
 720-6890 / 55-11-2132-4536 / 11:19 AM
 Estou em uma reunião

Market	BP	SaaS	Notes/Domino	Connections & e-Meetings
Br	Ascendant Technology do Brasil Serviços em Tecnologia da Informação Ltda.	X	X	
Br	BRQ Soluções em Informática S.A		X	X
Br	Integro Consultores Associados LTDA	X	X	X
Br	LB2 Consultoria S/S LTDA	X	X	X
Br	Linxs Solutions LTDA		X	
Br	Magna Sistemas Consultoria S/A	X	X	X
Br	Masterdom Consultoria e Informática LTDA	X	X	X
Br	Notion Informática LTDA	X	X	X
Br	Plansis Planejamento e Sistemas LTDA.		X	
Br	Uztech Serviços e Informatica Ltda (Scala IT) / Stefanini		X	X
Br	V&B Servicos de Informática LTDA.	X	X	X
Br	ViaFlow Consultoria e Sistemas Ltda.	X	X	
Br	Von Der Heide Brasil Ltda.	X		
Br	Wikinet Consultoria e Serviços	X		
Br	Winov Soluções em Tecnologia	X		

Call to Action

1. Identifique al menos 3 cuentas con MS Exchange o cualquier otra herramienta de Colaboración Microsoft on premises para presentar la propuesta “IBM para Win Backs”.
2. Identifique al menos 2 cuentas donde proponer IBM Connections Workshops en función de los Casos de Uso
3. Identifique un cliente que esté trabajando en un Proyecto Nuevo o Refresco de Intranet/Extranet para ofrecer nuestra visión de Digital Workplace HUB
4. Consiga al menos dos Workshops de Exploración para Watson Workspace
5. Busque y comparta con nosotros dos cuentas donde Cisco tenga buen relacionamiento y
 1. Comparta con el equipo IBM OCT el nombre del partner para poder reclutarlo
 2. Desarrolle el Workshop “El valor de la Colaboración IBM + ” en este cliente

¡Muchas Gracias!